

---

# Negotiations.ch

---

2007

---

Software par fabric | ch, conception graphique par Rollergirl

---

Client : Media Polis

---

Lieu : Internet

---

Avec le support de la Loterie Romande

---

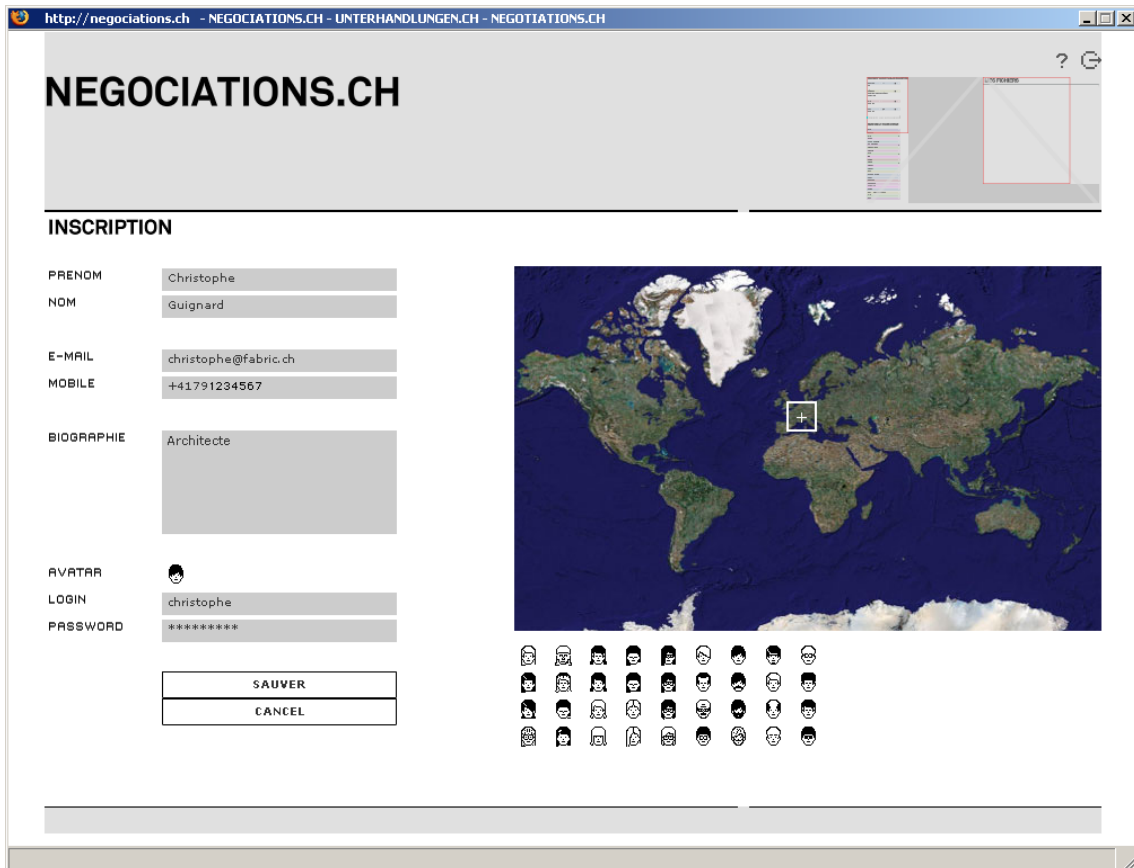
<http://www.negotiations.ch>

---

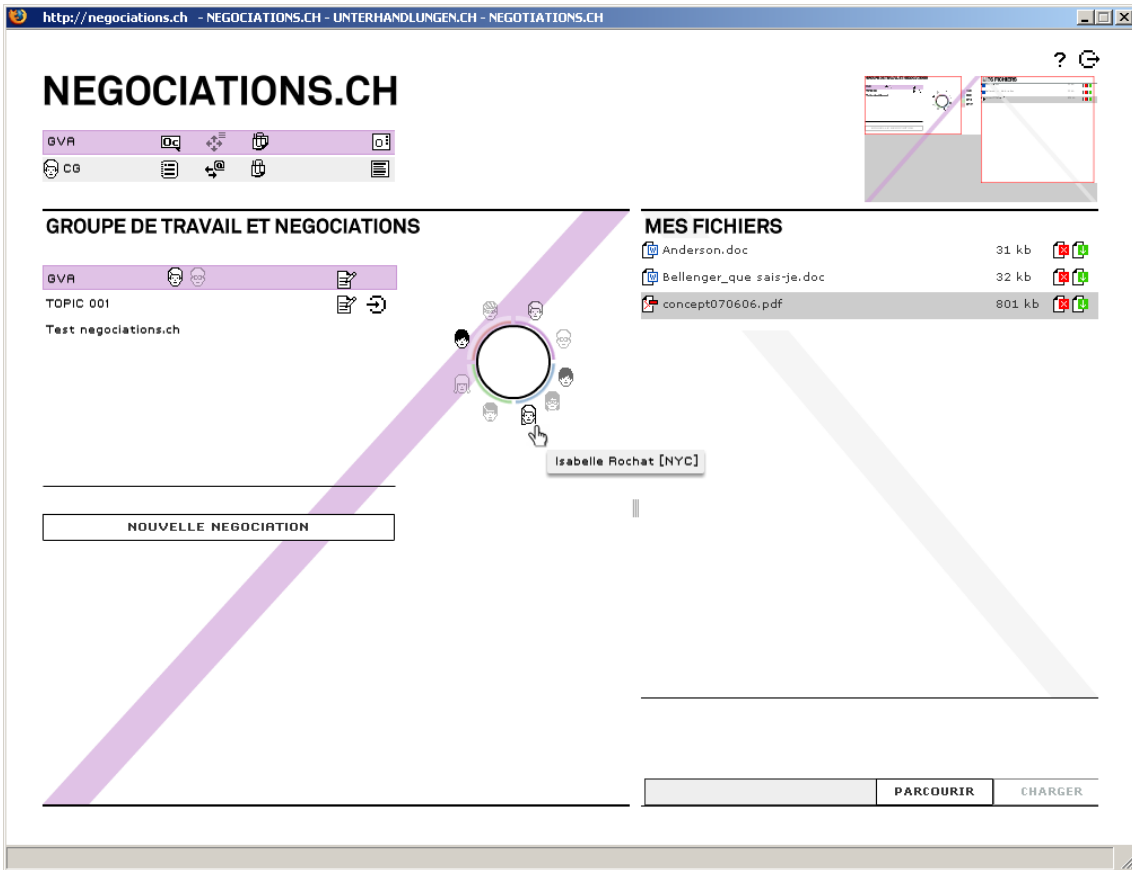
- 
- Software & interface pour un espace de négociations délocalisé, dématérialisé
  - Négociations en ligne
  - Ecriture de documents partagés
  - Réseau social

# NEGOCIATIONS.CH

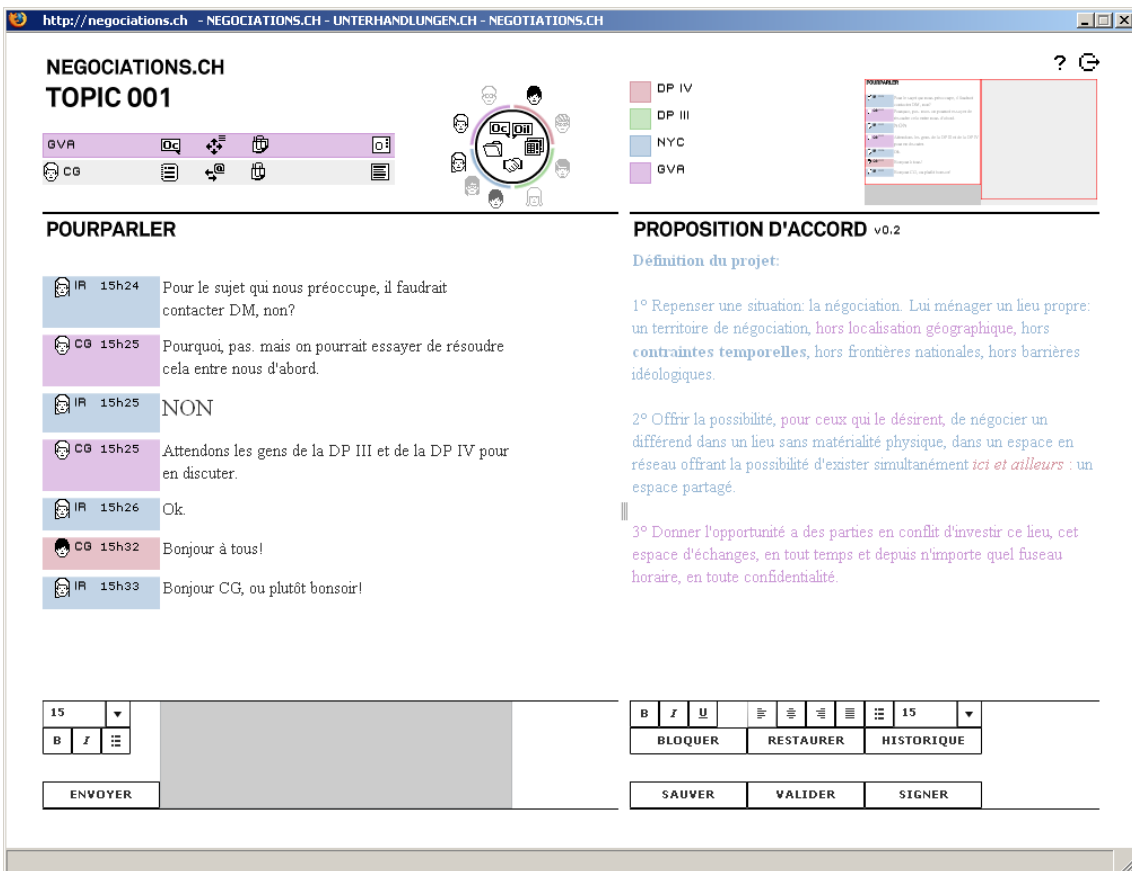
[Img. 1]



[Img. 2]



[Img. 3]



[Img. 4]

http://negociations.ch - NEGOCIATIONS.CH - UNTERHANDLUNGEN.CH - NEGOTIATIONS.CH

## NEGOCIATIONS.CH TOPIC 001

GVR CG

DP IV  
DP III  
NYC  
GVR

### POURPARLER

IR 15h24 Pour le sujet qui nous préoccupe, il faudrait contacter DM, non?

CG 15h25 Pourquoi pas, mais on pourrait essayer de résoudre cela entre nous d'abord.

IR 15h25 NON

CG 15h25 Attendons les gens de la DP III et de la DP IV pour en discuter. CG 16h5

IR 15h26 Ok.

CG 15h32 Bonjour à tous!

IR 15h33 Bonjour CG, ou plutôt bonsoir!

### CARNET DE NOTES

23.07.2007 17:24  
Attention à la position de ME. Il a d'autres intérêts en jeu...

24.05.2007 18:44  
Contacter DM pour Topic 001

Editer cette note

15 B I ENVOYER

B I U ENREGISTRER

[Img. 5]

http://negociations.ch - NEGOCIATIONS.CH - UNTERHANDLUNGEN.CH - NEGOTIATIONS.CH

## NEGOCIATIONS.CH TOPIC 001

GVR CG

DP IV  
DP III  
NYC  
GVR

### POURPARLER

IR 15h24 Pour le sujet qui nous préoccupe, il faudrait contacter DM, non?

CG 15h25 Pourquoi pas, mais on pourrait essayer de résoudre cela entre nous d'abord.

IR 15h25 NON

CG 15h25 Attendons les gens de la DP III et de la DP IV pour en discuter. CG 16h5

IR 15h26 Ok.

CG 15h32 Bonjour à tous!

IR 15h33 Bonjour CG, ou plutôt bonsoir!

### CHAT DU GROUPE GVA

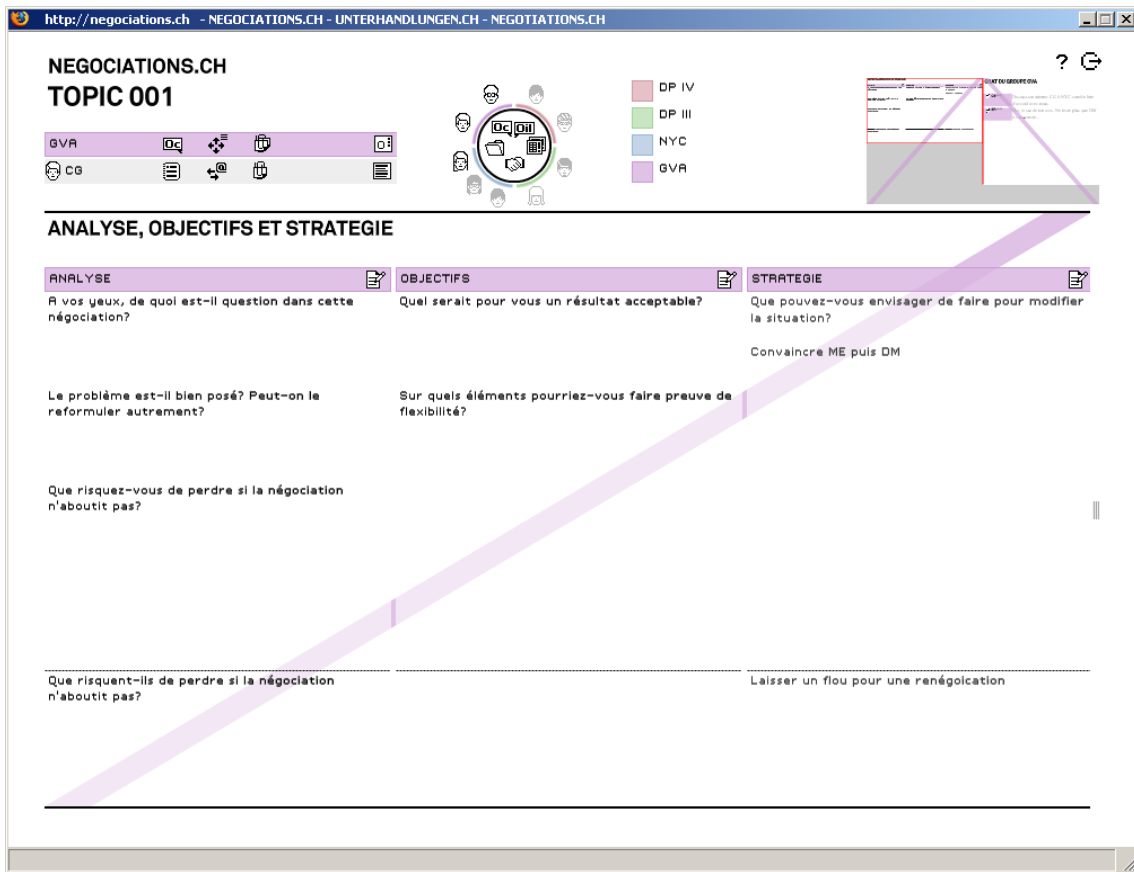
CG 16h47 Discussion interne: CG à NYC semble être d'accord avec nous

SR 16h49 Oui, je suis de ton avis. Ne reste plus que DM à convaincre...

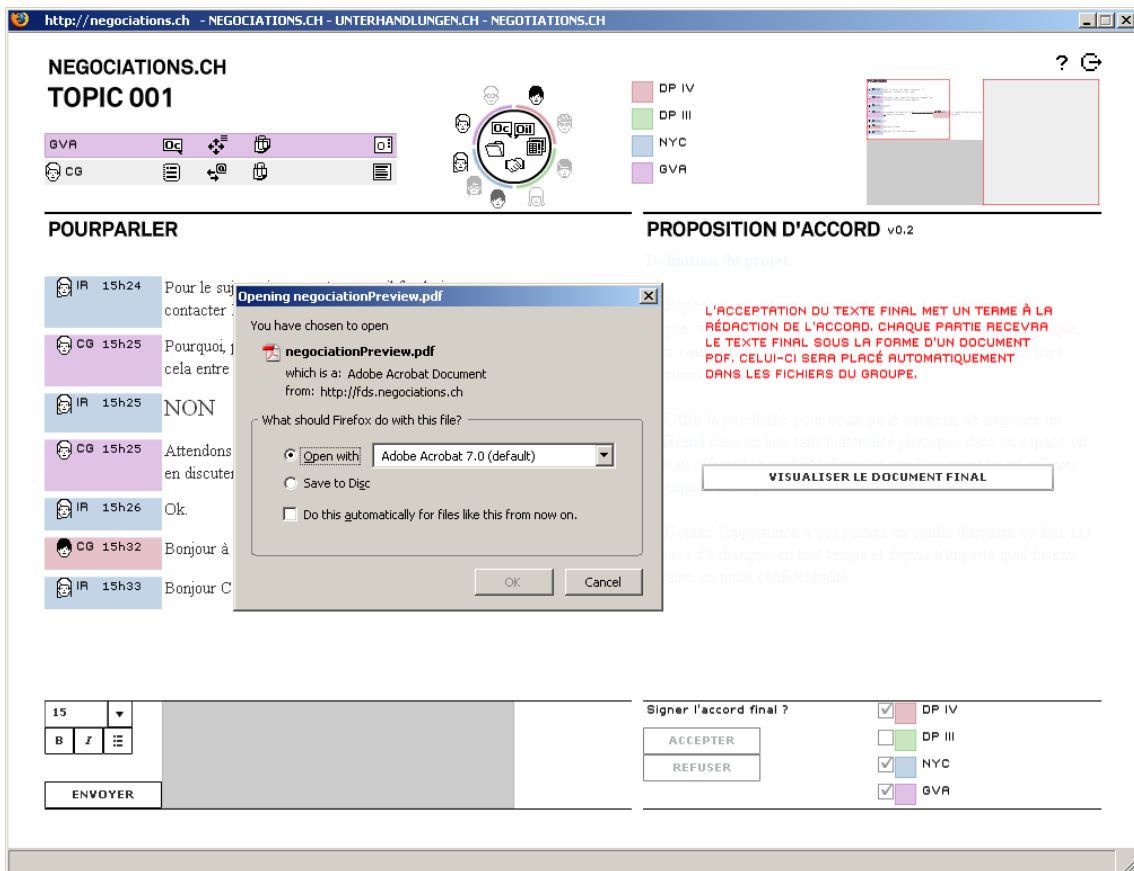
15 B I ENVOYER

15 B I ENVOYER

[Img. 6]



[Img. 7]



[Img. 8]

---

## Légendes :

- [Img. 1] Connexion à negociations.ch, avec accès libre aux ressources et exemples de négociations.
- [Img. 2] Inscription au système de négociation avec identification et localisation des participants.
- [Img. 3] Gestion des groupes de travail, des participants à la table des négociations et partage de fichiers.
- [Img. 4] Négociation en cours avec pourparlers et proposition d'accord. Possibilité d'ajouter des commentaires privés ou publics dans les discussions.
- [Img. 5] Affichage du Carnet de notes personnelles en regard des pourparlers. Les utilisateurs gèrent le contenu de l'interface comme ils le souhaitent.
- [Img. 6] Chaque groupe de travail peut discuter « en privé » en parallèle des pourparlers. Les niveaux de confidentialité sont marqués par des bandes de couleurs obliques (individu -> gris, groupe de travail -> couleur du groupe, table de négociations -> fond blanc).
- [Img. 7] Définition de l'analyse, des objectifs et de la stratégie d'un groupe de travail. D'autres fonctionnalités comme une interface de communication pour envoyer des SMS et/ou des courriels à d'autres personnes, ainsi qu'un agenda de la négociation (rendez-vous, ordre du jour) sont disponibles.
- [Img. 8] Signature d'un accord avec export des documents en PDF et signature électronique des parties.

---

# Txt

---

## Negotiations.ch

---

Le projet de NEGOCIATIONS.CH fait suite à la publication du DVD du film de Jean-Stéphane Bron, « Mais im Bundeshuus – Le génie helvétique ». Il entend prolonger le sujet du film (le fonctionnement d'un système de démocratie directe) en offrant aux citoyens un lieu de débats sur internet pour y négocier de petits objets ou tenter d'y résoudre de grands conflits.

NEGOCIATIONS.CH a pour intention de créer le prototype d'un environnement de négociations qui s'affranchisse du territoire géographique, des contraintes géopolitiques et de l'impact du langage non-verbal dans un échange entre parties.

De fait, cet espace de négociations/médiations n'est plus physique et localisé (modèle de la table ronde dans une salle de conférences d'un grand hôtel international), mais virtuel, au sens propre, c'est-à-dire potentiel et configurable : un espace ouvert, accessible en tout temps et en tout lieu connecté au réseau.

NEGOCIATIONS.CH présente un ensemble de ressources liées au processus de négociation « raisonnée » ou négociation « gagnant/gagnant », et propose surtout un système de négociations en ligne simple et intuitif qui permet à tout un chacun, simple citoyen ou diplomate, d'inviter une autre personne à négocier via internet le différend qui les oppose.

<http://www.negotiations.ch>

fabric | ch, septembre 2007

---

# Contact

---

fabric | ch (97-23)

---

**Architecture/Direction artistique:**

Christophe Guignard

Patrick Keller

-

**Direction technique/Technologique:**

Stéphane Carion

Christian Babski

-

**Collaborateurs:**

Marc Escher

Nicolas Besson

**Partenaire:**

Harry Bloch, Rollergirl

---

**Contact:**

fabric | ch

6, rue de Langallerie

1003 Lausanne

Suisse

-

[www.fabric.ch](http://www.fabric.ch)

-

t. +41(0)21-3511021 // f. +41(0)21-3511022 // m. info@fabric.ch